

АЛТАЙЦЫ ГОТОВЫ ПРОДАВАТЬ СЫРЬЕ, ОБОРУДОВАНИЕ И KNOW HOW

В Ленинградской областной торгово-промышленной палате с деловой миссией побывала делегация предпринимателей из Алтайского края. Представители шести алтайских предприятий и более двадцати компаний из Санкт-Петербурга и Ленинградской области приняли участие в двусторонних деловых встречах. Прошедшие переговоры показали Алтайский край с неожиданной стороны: главный интерес вызвали не предлагаемые гостями сырьевые продукты и пиломатериалы, а высокотехнологичные инженерные разработки, применяемые в теплоэнергетике.



Перед началом встреч **специалист по торгово-экономическим миссиям Алтайской ТПП Лариса Быковская** напомнила участникам о том, что в октябре 2008 года между Алтайским краем и Санкт-Петербургом было заключено соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве, что сегодня из Алтайского края в Петербург и Ленинградскую область вывозятся новые вагоны, металлургический кокс, шины для грузовых и легковых автомобилей, дизели и дизель-генераторы, насосы и кузнечно-прессовые машины, крупы, макаронные и ликероводочные изделия, сыр, косметические товары.

Высокие технологии привезли бывшие ленинградцы

Самое большое число посетителей привлек стол переговоров компании

«Термоблок» — специализированного предприятия, которое в течение многих лет занимается производством и поставкой высококачественных пластинчатых теплообменников. За годы работы теплообменные аппараты компании «Термоблок» неоднократно удостоивались самой высокой оценки экспертов, входили в список «100 лучших товаров России».

«ООО «Термоблок» — это бывший Барнаульский станкостроительный завод, который был основан во время Великой Отечественной войны на базе предприятия, эвакуированного к нам из Ленинграда, — напомнил **генеральный директор предприятия Юрий Сохарев**. — А потом оно развивалось в Алтайском крае». Кризисная ситуация дала «Термоблоку» шанс занять ниши, освобождаемые всемирно известными западными поставщиками — например,

компанией «Alfa Laval». Наибольший интерес руководителей барнаульского предприятия прикован к таким мегаполисам, как Москва и Санкт-Петербург.

«Недавно мы создали с петербургскими компаниями «7+1» и «Спецмонтаж» новое предприятие «Точка излома», — сообщил Юрий Сохарев. — Его цель — инвестирование, проектирование и продвижение новых теплообменников, которые соответствовали бы параметрам, востребованным сегодня во всем мире. Качество нашей продукции таково, что мы вполне способны потеснить западных поставщиков».

С этими планами согласился один из участников переговоров с «Термоблоком» **инженер ООО «Энергобаланс» Григорий Евдокимов**: «Наш интерес к «Термоблоку» вызван тем, что они производят теплообменники, похожие на «Альфа Лаваль, только более дешевые».

Генеральный директор ООО «ИС-Комплект» Григорий Володин сделал руководителю «Термоблока» предложение о создании в нашем регионе нового сборочного производства теплообменников из комплектующих, производимых барнаульцами: «Вряд ли это изначально будет крупным инвестиционным проектом, но в любом случае это принесет новые рабочие места, закупки оборудования, конструкторской документации, программного обеспечения. Если наше сотрудничество с «Термоблоком» сложится, это будет важно и интересно всем жителям Ленобласти».

Оборудование, проверенное временем

Еще одним машиностроительным предприятием в алтайской делегации стало ОАО «Машиностроительное объединение «Восток» — ведущий в Сибири завод-производитель оборудования для оснащения пищевой

и перерабатывающей промышленности. МО «Восток» было создано на базе производственного объединения «Бийскпродмаш» — промышленного тандема заводов «Молмаш» и «Продмаш», лидера советского рынка, имеющего 65-летнюю историю.

По словам **представителя завода Дианы Васильевой**, «Восток» продает свое оборудование в Петербург уже много лет. Во время данного визита особый упор предполагается сделать на комплексном промобеспечении для таких сфер, как минихлебопечение и молочное производство.

«Мы предлагаем печи стационарные и мобильные, которые могут работать в любых условиях, на любом виде топлива. Они недороги, имеют проверенное качество, — пояснила Диана Васильева. — Это должно быть очень интересно для дачных поселков и садоводств, численность населения в которых летом возрастает в десятки раз. В это время там мог бы появиться местный свежий хлеб».

Инновационные удобрения

Следующий участник бизнес-миссии ООО «Био-Бан» специализируется на разработке и внедрении новейших технологий с применением экологически чистых сухих торфогуминовых удобрений. Они могут применяться для всех видов растений и культур во всех природно-климатических зонах, на любых типах почв. Препараты создают единый биохимический и микробиологический процесс, что позволяет в короткие сроки восстановить плодородный слой почвы в открытом и защищенном грунте; снизить закисленность почв; перевести тяжелые металлы в инертную, недоступную для растений форму, снизить радиоактивный фон, препятствовать накоплению в плодах биологически вредных веществ; повысить всхожесть семян на 3–5%, а энергию прорастания семян — на 4,5–18,5%, способствовать развитию мощной корневой системы; сократить сроки созревания на 10–15 дней; увеличить урожай на 20–40%; повысить устойчивость растений к засухе, замороз-



- **В двусторонних встречах с алтайскими коллегами приняли участие более двадцати компаний из Петербурга и Ленинградской области, в том числе и те, встретиться с которыми целенаправленно хотели некоторые из участников алтайской делегации**

кам, а также к различным заболеваниям; восстановить плодородный слой почвы после разлива топлива, наводнений, пожаров, схода селевых потоков и др. Препарат «Фито-Флора-С» при обработке хранилищ при закладке урожая на длительное хранение обеспечивает его сохранность на 85–95%.

Основными участниками деловых встреч с **директором компании «Био-Бан» Николаем Боярским** стали представители Комитета Ленинградской области по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу.

Ленобласть как окно в Европу

Генеральный директор ООО «Пифагор» (лесопереработка, оптовая торговля пило- и стройматериалами из сосны и лиственницы) **Вячеслав Славин** был заинтересован в российских и иностранных партнерах, которые могли бы выступить дистрибьюторами его продукции на внешнем рынке.

По его словам, он получил много интересных предложений от таможенных брокеров, перевозчиков

и экспедиторов, работающих в Ленинградской области. В завершение дня **вице-консул Генерального Консульства Республики Турция в Санкт-Петербурге господин Озгюн Талю**, специально прибывший в Ленинградскую областную ТПП для встречи с г-ном Славиным, обещал довести информацию о предложении компании «Пифагор» до турецкого делового сообщества.

Сырье ждет косметологов и фармакологов

Руководители ООО «Янтарное» и ООО «Алтайский кедр», специализирующихся на производстве лекарственных средств и фитопрепаратов, ожидали от визита в ЛОТПП встреч с оптовыми фармацевтическими компаниями и аптечными сетями.

ООО «Янтарное» работает на рынке с 1992 года и уже более 17 лет успешно занимается разработкой, производством и реализацией продуктов на основе облепихи — фармацевтических препаратов и пищевых добавок. «В Петербурге у нас есть два дистрибьютора, но мы бы хотели расширить сбыт и развить прямые поставки — прежде всего, в аптечные сети, а также производителям средств косметики и гигиены, на фармпредприятия», — заявил **генеральный директор ООО «Янтарное» Сергей Пипуныров**.

В двусторонних встречах с алтайскими коллегами приняли участие более двадцати компаний из Санкт-Петербурга и Ленинградской области, в том числе и те, встретиться с которыми целенаправленно хотели некоторые из участников алтайской делегации. Об этом они предварительно информировали специалистов Департамента по работе с членами ЛОТПП, и те пригласили для встреч и переговоров интересующих гостей потенциальных партнеров. Кроме того, в мероприятии приняли участие представители ряда Комитетов Ленинградской области — по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу, по здравоохранению, по природным ресурсам, по развитию малого и среднего бизнеса и потребительского рынка. ■